

Zamet Industry – wyniki finansowe za I półrocze 2014 roku

Skonsolidowane przychody ze sprzedaży Zamet Industry – wiodącego producenta wielkogabarytowych urządzeń przemysłowych – wyniosły w I półroczu 2014 roku 101,9 mln zł, o 17,3 mln zł więcej niż w analogicznym okresie roku poprzedniego. Spółka po sześciu miesiącach bieżącego roku wygenerowała skonsolidowany zysk netto w wysokości 16,2 mln zł, co oznacza wzrost o 2,2 mln zł w stosunku do pierwszego półrocza roku poprzedniego.

W II kwartale 2014 roku Grupa Zamet osiągnęła skonsolidowane przychody ze sprzedaży na poziomie 56,4 mln zł, w porównaniu z II kwartałem 2013 roku, w którym przychody osiągnęły poziom 45,0 mln zł, jest to wzrost o 25,2%. Wynik netto w II kw. bieżącego roku wyniósł 7,15 mln zł, w okresie porównywalnym 7,6 mln zł.



Konstrukcja dla rynku offshore produkcji Zamet Industry

„Pierwsza połowa 2014 roku to dla Grupy Zamet czas intensywnych działań w kierunku umocnienia kompetencji w kluczowym segmencie działalności, jakim jest offshore. Wypracowaliśmy wzrost przychodów w segmencie offshore o 30,1% osiągając poziom 58,7 mln zł. Równolegle – w pierwszym półroczu 2014 – nastąpiło sfinalizowanie zakupu zakładu w Chojnicach, gdzie trwa obecnie restrukturyzacja. Do końca 2014 roku planujemy zakończyć działania optymalizacyjne w celu ukształtowania stabilnego portfela zamówień o satysfakcjonującej rentowności. Budujemy

szeroki portfel, gdzie szczególne znaczenie ma udział w projekcie Moho – u wybrzeży Republiki Kongo, w ramach którego Zamet Industry SA, jako poddostawca, dostarcza podwodne komponenty do wydobycia ropy. Sukces tego projektu znacząco wzmocni pozycję Grupy Zamet na rynku. W nieodległej perspektywie dostrzegamy możliwość realizowania dostaw w ramach nowych, jeszcze większych projektów wydobywczych. Nadrzędnym celem podejmowanych przez nas działań jest długoterminowy wzrost wartości Grupy Kapitałowej Zamet Industry” – mówi Jan Szymik, Prezes Zarządu Zamet Industry SA.

Dodatkowych informacji udzielają:

Eliza Misińska, Łukasz Borkowski, Jan Jasiński
GENESIS PR
Tel. (22) 327 16 90, (601) 367 771

Na początku lutego 2014 roku **Zamet Industry nabył za kwotę 26,15 mln złotych** zorganizowaną część przedsiębiorstwa **Mostostal Chojnice SA** w upadłości likwidacyjnej. Przejęty zakład wpisuje się w strategię rozwoju Grupy, m.in. ze względu na **potencjał do produkcji kilkunastu tysięcy ton konstrukcji stalowych** rocznie oraz **referencje i doświadczenie** w segmentach, którymi Zamet jest zainteresowany.

Ważne wydarzenia w Grupie Zamet w I półroczu 2014 roku:

- **Umowy z General Electric o wartości 13,05 mln zł** (wartość wyrażona w zł została przeliczona według średniego kursu NBP, na dzień zawarcia poszczególnych umów jednostkowych) – przedmiotem największej z nich jest **dostawa podwodnych konstrukcji do wydobycia ropy i gazu o wartości 1.138.418 GBP**. /w okresie od 26 lipca 2013 roku do 16 stycznia 2014 roku/
- W lutym 2014 roku zawarta została **umowa między Zamet Industry SA a ThyssenKrupp Industrial Solutions GmbH**. Przedmiotem umowy jest **dostawa portowego urządzenia załadunkowego – "ShipLoader"**. Wartość przedmiotu umowy wynosi **5.737.006 EUR**.
- **Kontrakty z Aker Solutions o wartości 49,75 mln zł** (wartość wyrażona w PLN została przeliczona wg średniego kursu NBP z dnia zawarcia poszczególnych umów jednostkowych) – największy z nich podpisany z Aker Subsea AS (Norwegia) z kwietnia 2014 roku na kwotę **2.650.582 EUR** dotyczył **dostawy podwodnych elementów konstrukcji do wydobycia ropy i gazu**. /w okresie od 23 listopada 2013 roku do 12 czerwca 2014 roku/

Kluczowe kierunki rozwoju Grupy Zamet obejmują:

- **RYNKI OFFSHORE** – Spółka dostarcza wyposażenie do wydobycia ropy i gazu z dna morskiego, wyposażenie statków, portowe urządzenia przeładunkowe, dźwigi. Obroty tego segmentu generowane są na rynkach zagranicznych, gdzie Grupa systematycznie umacnia współpracę z dotychczasowymi klientami m.in. z **Aker Solutions, GE Oil & Gas**, oraz rozszerza współpracę z nowymi podmiotami z branży, m.in. z **National Oilwell Varco**.
- **RYNEK HUTNICZY** – Grupa dostarcza samodzielnie zaprojektowane i wykonane wyposażenie hut metali żelaznych i nieżelaznych, walcowni, kuźni. Grupa zamierza wzmocnić pozycję na tym rynku.
- **GÓRNICTWO I ENERGETYKA** – produkty oferowane przez Grupę to m.in.: koparki wielonaczyniowe, ładowarko-zwałowarki, zaprojektowane przez własne biuro konstrukcyjne. W zakresie systemów ciągłego wydobycia powierzchniowego oraz transportu, Zamet należy do czołówki dostawców na rynku krajowym i za granicą i

Dodatkowych informacji udzielają:

Eliza Misińska, Łukasz Borkowski, Jan Jasiński
GENESIS PR
Tel. (22) 327 16 90, (601) 367 771

współpracuje m.in. z Kompanią Węglową, KHW, JSW oraz LW Bogdanka. W ostatnim czasie znacząco zwiększył swój udział w sektorze energetycznym.

O ZAMET INDUSTRY SA:

Zamet Industry SA specjalizuje się w produkcji wielkogabarytowych maszyn i urządzeń, m.in. na potrzeby sektora offshore. Spółką zależną Zamet Industry jest Zamet Budowa Maszyn SA, która prowadzi działalność związaną z projektowaniem, budową oraz serwisem maszyn dla hutnictwa stali i metali nieżelaznych.

Zamet Industry SA **oferuje m.in. urządzenia na platformy wiertnicze, urządzenia do podwodnego wydobycia ropy i gazu, urządzenia dźwigowe, przeładunkowe oraz maszyny dla górnictwa i energetyki.**

Zamet Industry SA jest właścicielem 100% udziałów spółki Zamet Budowa Maszyn SA, która specjalizuje się projektowaniu, budowie oraz serwisowaniu maszyn dla hutnictwa oraz zakładów przetwórstwa stali i metali nieżelaznych.

Spółka została wydzielona we wrześniu 2011 roku ze struktur Grupy FAMUR. Akcje Zamet Industry SA zadebiutowały na Gieldzie Papierów Wartościowych w **październiku 2011.**

www.zamet-industry.com.pl

Dodatkowych informacji udzielają:

Eliza Misiecka, Łukasz Borkowski, Jan Jasiński

GENESIS PR

Tel. (22) 327 16 90, (601) 367 771