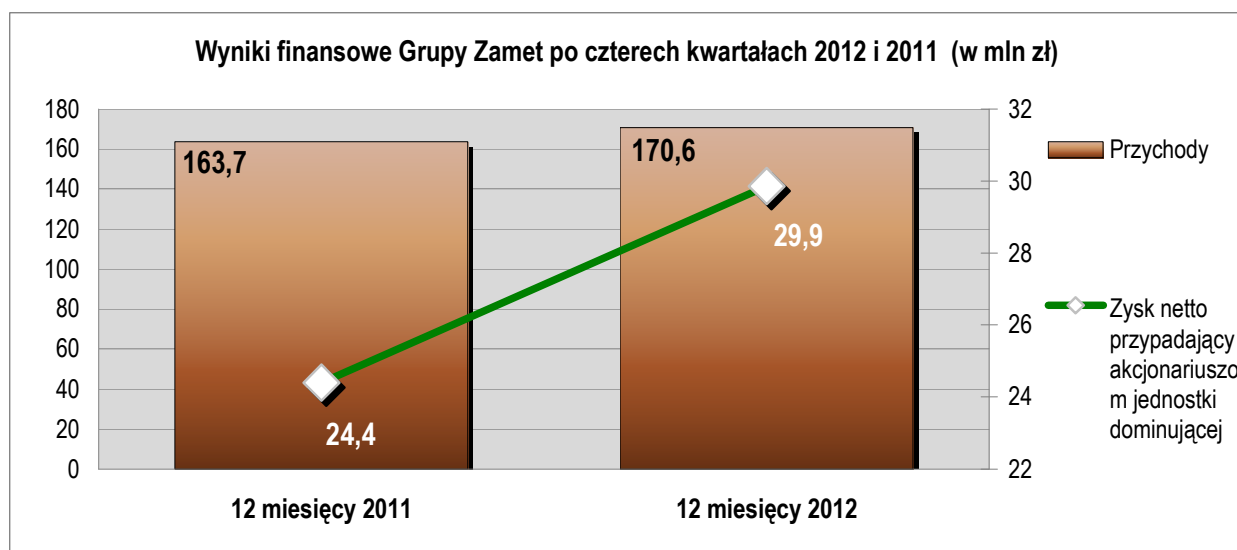


Zamet Industry – 29,9 mln zł skonsolidowanego zysku netto w 2012 roku

Zamet Industry SA – wiodący producent wielkogabarytowych urządzeń przemysłowych – wypracował po czterech kwartałach 2012 roku skonsolidowany zysk netto w wysokości 29,9 mln zł, co oznacza wzrost o 5,4 mln w porównaniu do analogicznego okresu roku 2011. Przychody ze sprzedaży Grupy Zamet wyniosły 170,6 mln zł, o 6,9 mln zł więcej r/r. Spółka konsekwentnie zwiększa wolumen sprzedaży eksportowej. Po 12 zakończonych miesiącach 2012 roku kontrakty zagraniczne wygenerowały 65,4% udziału w łącznych przychodach Grupy, co oznacza ponad dziewięćprocentowy wzrost w porównaniu z rokiem 2011.

W samym IV kwartale 2012 roku Grupa Zamet odnotowała przychody ze sprzedaży na poziomie 40,5 mln zł. Wynik netto za ten okres wyniósł 6,2 mln zł.



„Czwarty kwartał 2012 roku był dla Grupy Zamet okresem dalszego **umacniania pozycji lidera w produkcji konstrukcji i urządzeń dla sektora offshore**. Na początku obecnego kwartału podpisaliśmy **znaczące umowy z norweskim oddziałem potentata na rynku platform wiertniczych – National Oilwell Varco**. Intensywnie współpracujemy również z **innymi wiodącymi dostawcami rozwiązań na platformy wiertnicze oraz infrastruktury do podwodnego wydobywania ropy i gazu, takimi jak Aker Solutions, GE Oil & Gas, Rolls Royce czy Cameron**. Konstrukcje i urządzenia **produkowane w zakładach Zametu aktualnie pracują na całym świecie**. Nasz **portfel zamówień obejmuje realizacje na lata 2013 - 2016**, co zapewnia firmie **stabilne funkcjonowanie** – mówi Jan Szymik, Prezes Zarządu Zamet Industry SA.

Dodatkowych informacji udzielają:

Eliza Misiecka, Magdalena Karpieńko, Jacek Dąbrowski

GENESIS PR

Tel. (22) 327 16 90, (601) 367 771

Ważne wydarzenia w Grupie Zamet w 2012 roku:

- W okresie od 24 kwietnia 2012 do 8 listopada 2012, **Zamet Industry SA zawarł szereg umów jednostkowych z Grupą GE Oil & Gas o łącznej równowartości przekraczającej 17,6 mln zł.** Spośród wyżej wymienionych, umową o najwyższej wartości jest umowa o wartości powyżej **11,6 mln NOK.**
- We wrześniu 2012 roku Spółka wypłaciła akcjonariuszom zaliczkę na poczet dywidendy za rok obrotowy 2012 w wysokości **0,20 zł na jedną akcję.** Od początku roku 2012, tytułem dywidendy oraz zaliczki na poczet dywidendy, **Spółka wypłaciła łącznie akcjonariuszom 0,38 gr na jedną akcję.**
- W okresie od 23 maja 2012 do 11 września 2012 roku, **Zamet Industry SA zawarł szereg umów jednostkowych z Aker Solutions o łącznej równowartości przekraczającej 14,0 mln zł.**
- Pomiędzy 28 września 2011 a 23 kwietnia 2012 roku **Zamet Industry SA** podpisała szereg umów ze spółkami z **Grupy General Electric, na łączną kwotę 14,0 mln zł. Kontrakt o największej wartości, tj. o równowartości ponad 4,0 mln zł,** został zawarty z **VetcoGray GE Oil & Gas.**
- Ponadto, od 15 lutego 2012 roku do 22 maja 2012 roku, **Zamet Industry SA zawarła kolejne umowy jednostkowe z Aker Solutions, o łącznej równowartości 12,4 mln złotych.** Umową o najwyższej wartości jest umowa z Aker Pusnes AS (Norwegia), o wartości **606,9 tys. Euro.** Przedmiotem umowy jest dostawa elementów cumujących, stanowiących wyposażenie pływających platform wiertniczych.
- **Spółka Zamet Budowa Maszyn zawarła kolejny kontrakt z INCO Engineering Czechy, opiewający na kwotę o równowartości ponad 17,7 mln zł.** Umowa dotyczy zaprojektowania i wykonania części mechanicznej dwóch maszyn wyciągowych dla rosyjskiego kontrahenta współpracującego z INCO Engineering.
- **W lutym 2012 roku Zamet Industry SA podpisała umowę z Dalkią Łódź – jedną z największych firm ciepłowniczych w kraju. Kontrakt o wartości powyżej 6 mln zł** dotyczy wykonania i dostawy nowej ładowarko – zwałowarki wraz z pełną zabudową do Elektrociepłowni numer 4 w Łodzi.

Kluczowe kierunki rozwoju Grupy Zamet obejmują:

- **RYNKI OFFSHORE** – Spółka dostarcza wyposażenie do wydobycia ropy i gazu z dna morskiego, wyposażenie statków, portowe urządzenia przeładunkowe, dźwigi. Obroty tego segmentu generowane są na rynkach zagranicznych, gdzie Grupa systematycznie umacnia współpracę z dotychczasowymi klientami m.in. z **GE Oil & Gas** oraz **Grupą Aker Solutions** oraz rozszerza współpracę z nowymi podmiotami z branży.

Dodatkowych informacji udzielają:

Eliza Misiecka, Magdalena Karpienko, Jacek Dąbrowski

GENESIS PR

Tel. (22) 327 16 90, (601) 367 771

- **RYNEK HUTNICZY** – Grupa dostarcza samodzielnie zaprojektowane i wykonane wyposażenie hut metali żelaznych i nieżelaznych, walcowni, kuźni. Grupa zamierza wzmocnić pozycję na tym rynku.
- **GÓRNICTWO** – produkty oferowane przez Grupę to m.in.: koparki wielonaczyniowe, ładowarko-zwałowarki, zaprojektowane przez własne biuro konstrukcyjne. W zakresie systemów ciągłego wydobycia powierzchniowego oraz transportu, Zamet należy do czołówki dostawców na rynku krajowym i za granicą i współpracuje m.in. z Kompanią Węglową, KHW, JSW oraz LW Bogdanka.

O ZAMET INDUSTRY SA:

Zamet Industry SA specjalizuje się w produkcji wielkogabarytowych maszyn i urządzeń dla sektora offshore i przemysłu hutniczego. Spółką zależną Zamet Industry jest Zamet Budowa Maszyn SA, która prowadzi działalność związaną z projektowaniem, budową oraz serwisem maszyn dla hutnictwa i metali nieżelaznych.

Zamet Industry SA oferuje m.in. **urządzenia na platformy wiertnicze, urządzenia do podwodnego wydobycia ropy i gazu, urządzenia dźwigowe, przeładunkowe oraz maszyny dla górnictwa.**

Zamet Industry SA jest właścicielem 100% udziałów spółki Zamet Budowa Maszyn SA, która specjalizuje się projektowaniu, budowie oraz serwisowaniu maszyn dla hutnictwa oraz zakładów przetwórstwa stali i metali nieżelaznych.

Spółka została wydzielona we wrześniu 2011 roku ze struktur Grupy FAMUR. Akcje Zamet Industry SA zadebiutowały na Giełdzie Papierów Wartościowych w **październiku 2011.**

www.zamet-industry.com.pl

Dodatkowych informacji udzielają:

Eliza Misiecka, Magdalena Karpienko, Jacek Dąbrowski

GENESIS PR

Tel. (22) 327 16 90, (601) 367 771